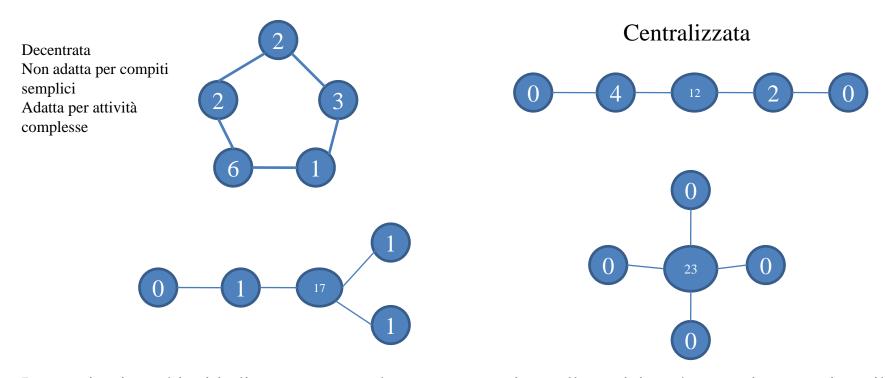
## Comunicazione e gestione delle informazioni

Trasferimento di informazioni e significati da una parte all'altra Quadro interpretativo condiviso grazie al quale l'informazione può essere utile e dotata di significato

Approccio strutturale: Partendo dal Taylorismo, in base alla quale la comunicazione deve fluire dal basso verso l'alto, esisto in realtà diversi modi diversi in cui la comunicazione può fluire all'interno di un'organizzazione



I numeri nei cerchietti indicano quante volte una persona in quella posizione è stata vista esercitare il ruolo di leader; il ruolo di leader è più decentrato e la soddisfazione è maggiore quanto più decentrata è la struttura

## Comunicazione e gestione delle informazioni

### Approccio delle relazioni umane

La comunicazione organizzativa efficace è caratterizzata dal flusso dell'informazione in senso sia ascendente che discendente

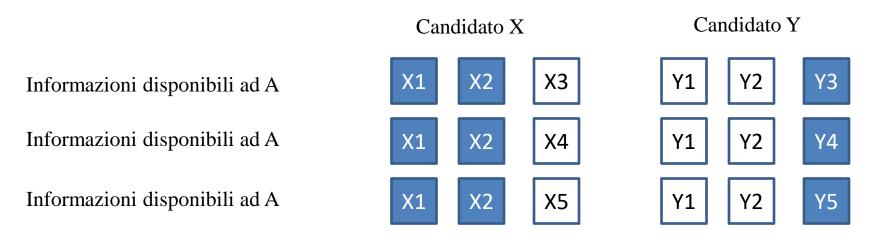
• Assumendo che le caratteristiche delle reti di comunicazioni siano interne all'organizzazione, si esclude la possibilità che la comunicazione sia legata a influenze esterne (es., il genere, il livello dei lavoratori)

Teoria dei sistemi aperti: la comunicazione non è un processo autonomo tra colui che trasmette e colui che riceve, ma deve essere vista in relazione al sistema sociale nel cui ambito avviene e alla particolare funzione che adempie in quel sistema

# Comunicazione e gestione delle informazioni Approccio cognitivo

Si concentra sul modo in cui le normali attività cognitive dei comunicatori siano aperte agli errori e alle incomprensioni; i sotto-sistemi di un'organizzazione tendono a ridurre il sovraccarico di informazioni, distorcendo la comunicazione in vari modi:

- Omissioni di informazioni chiave
- Errori nella trasmissione delle informazioni
- Ritardi nella trasmissione
- La semplificazione dei messaggi
- L'uso di più canali di comunicazione
- La fuga mediante evitamento della comunicazione
- Tendenza alla conferma delle ipotesi
- In relazione alla gestione delle informazioni: tendenza a condividere informazioni già note a tutti (es., candidato alla presidenza di un'organizzazione studentesca)



## Comunicazione e gestione delle informazioni Identità sociale

L'identità sociale condivisa è la base della comunicazione efficace Perché le persone nelle organizzazioni comunicano?

- Esercitare influenza su altre persone
- Ridurre l'incertezza da parte del comunicatore o del ricevente
- Ottenere feedback pertinenti all'esecuzione di un'attività
- Coordinare le prestazioni di gruppo

Controllo

Risolvere bisogni affiliativi

La possibilità che la comunicazione fra persone realizzi ciascuna di queste 5 funzioni dipende dal processo di categorizzazione del Sé e dalle relative percezioni di appartenenze a una categoria sociale condivisa

Le percezioni di un'identità sociale condivisa danno alle persone molte motivazioni per comunicare e una cornice cognitiva condivisa grazie alla quale quella comunicazione può essere produttiva e di reciproco vantaggio

L'identità sociale crea i contorni e i confini della comunicazione

### Alcune verifiche empiriche

#### Categorizzazione di sé come base per la gestione delle informazioni

- Maggiore disponibilità a trasferire informazioni relative all'organizzazione rispetto al team
- Maggiore disponibilità a trasferire informazioni relative al team rispetto alla propria persona
  - Differenze fra ingroup e outgroup nel flusso di informazioni più forti quando l'informazione era direttamente pertinente alla divisione fra ingroup e outgroup a livello di team
  - Ruolo della competizione fra gruppi
- Maggiore propensione a condividere informazioni quando l'incertezza sul proprio Sé è grande al fine di definire un percorso essenziale verso la conoscenza sociale del Sé e il comportamento collettivo orientato al Sé
  - Importanza dei canali informali di comunicazione (pettegolezzi, soffiate non ufficiali, etc...)

### Identità sociale e accomodamento linguistico (auto-stereotipizzazione linguistica)

• Divergenza e convergenza

#### L'identità sociale come determinante dell'elaborazione di informazioni

- Il ricevente elabora le informazioni in base alla provenienza da ingroup o outgroup
- Rilevanza per il problema in base al quale è definito il loro status di ingroup
- Maggiore persuasione se i messaggi provengono dall'ingroup e se sono prototipici di una posizione dell'ingroup