

## L'organizzazione **Ambiente** Risorse Organizzazione Obiettivi Materiali Prodotti **Umane** Servizi **Finanziarie** Idee **Immateriali**

Organizzazione: è definita dalle modalità con cui si attuano la divisione del lavoro e il coordinamento all'interno dell'azienda. L'attività organizzativa consiste nel coordinare un insieme di risorse acquisite dall'ambiente esterno per conseguire determinati obiettivi



Gli elementi costitutivi di un'organizzazione sono la presenza di una pluralità di persone, l'applicazione di tecnologie e conoscenze, l'accordo sulle convenzioni o norme che definiscono le modalità secondo cui dividersi il lavoro e attuare il coordinamento



## Le operazioni aziendali

## Il sistema delle operazioni aziendali

- La vita delle aziende si realizza attraverso una sequenza di operazioni e attività, svolte da diversi soggetti aziendali e con varie modalità, coordinate tra loro e rivolte al fine aziendale
- ⇒ Approccio per aree funzionali
  - identifica i subsistemi operativi in base all'omogeneità delle operazioni da un punto di vista tecnico e di comunanza di competenze e conoscenze richieste agli operatori
- ⇒ Approccio per processi
  - Aggrega le operazioni in base all'omogeneità del fine e non sulle caratteristiche tecniche



## Le operazioni aziendali

## Approccio per aree funzionali

- Funzioni operative caratteristiche
  - Direttamente rivolte al perseguimento degli obiettivi della gestione aziendale
  - ⇒ Ricerca e sviluppo
  - ⇒ Commerciale / marketing
  - ⇒ Produzione / acquisti
- Funzioni ausiliarie (o integrative, o di supporto)
  - Strumentali rispetto alle funzioni caratteristiche (ma con funzione di governo dell'azienda)
  - ⇒ Finanza = acquisizione e gestione dei mezzi finanziari
  - ⇒ Organizzazione = acquisizione, strutturazione e gestione delle risorse umane
  - ⇒ Amministrazione e sistemi informativi = acquisizione e gestione delle informazioni
  - ⇒ Pianificazione e controllo = definizione degli obiettivi e controllo dei risultati



## Le operazioni aziendali

## Approccio per processi

- Attività
  - Classi di operazioni svolte secondo una successione
    - ⇒ Logica del fornitore/cliente interno
- Processi
  - Insieme di attività interdipendenti, svolte utilizzando input di varia natura, ed aventi un obiettivo comune
    - Omogeneità del fine e non delle conoscenze tecniche o dei fattori produttivi
    - Orientamento al cliente finale e alla sua soddisfazione
    - ⇒ Logica del fornitore/cliente interno
    - Processi finanziari
    - ⇒ Processi economici di produzione

## Gli elementi che definiscono un'organizzazione

- Una pluralità di persone
- Un obiettivo comune
- L'applicazione di specifiche tecnologie o conoscenze
  - (le tecnologie influenzano in modo rilevante il modo di attuare la divisione del lavoro ed il coordinamento)
- Un insieme di norme e consuetudini
   (le modalità di divisione del lavoro e di coordinamento sono convenute dai membri di un'organizzazione che definiscono le regole cui attenersi per lo svolgimento delle diverse attività)



## Una definizione di organizzazione

L'organizzazione è l'attività attraverso la quale si ripartiscono responsabilità nell'ambito del complesso processo operativo dell'azienda, attribuendo a ciascuna risorsa determinati ambiti di competenza e di autonomia decisionale (delega) e individuando i meccanismi di coordinamento utili ad armonizzare l'operato di ciascuno in funzione degli obiettivi aziendali

La suddivisione ed il coordinamento delle attività da compiere si possono ottenere attraverso la definizione di:

- Compiti delle persone nei diversi ruoli
- Responsabilità delle persone che ricoprono i diversi ruoli
- Rapporti di autorità e di dipendenza tra i diversi ruoli
- Rapporti di collaborazione da instaurare tra i ruoli
- Modalità di comunicazione



## La **struttura organizzativa**, riguarda:

- Gli organi tra cui è suddiviso il lavoro (es. uffici, reparti, divisioni, ecc.)
- Le funzioni assegnate agli organi (es. direttive, esecutive, consultive, ecc.)
- Le relazioni tra gli organi (gerarchiche, funzionali, ecc.)
- Modello formale di divisione e coordinamento del lavoro
- 2. Gli *organi* non coincidono con le *persone*

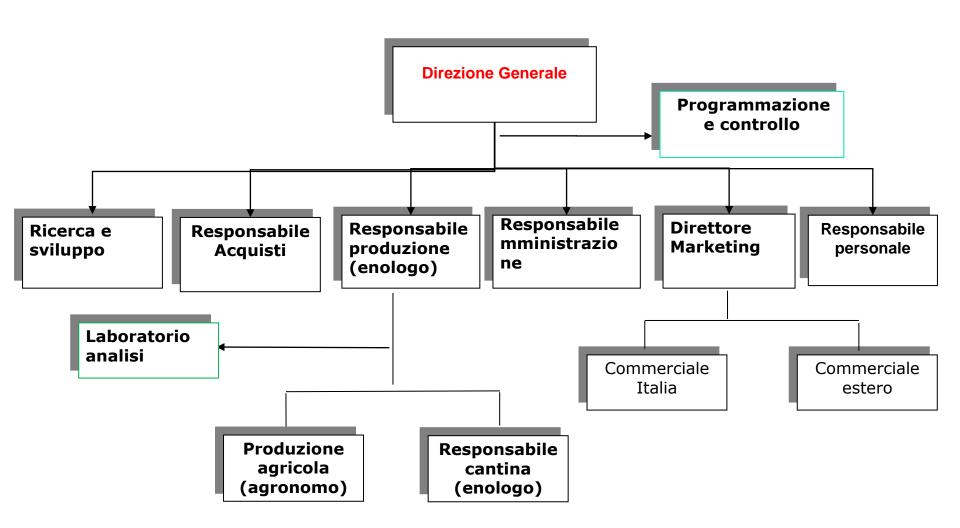


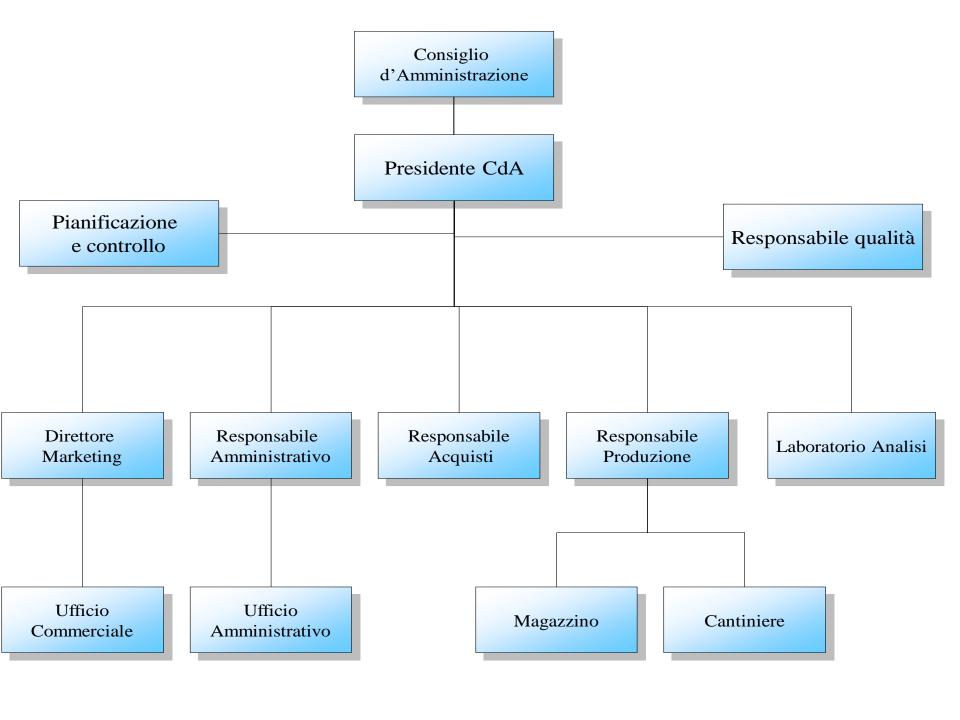
## L'organigramma:

- Documento finalizzato a rappresentare la struttura organizzativa
- Grafico costituito da caselle e linee, che permette di individuare:
  - Gli organi tra cui è diviso il lavoro
  - Le relazioni che intercorrono tra tali organi: relazioni verticali o gerarchiche, relazioni di dipendenza funzionale
  - Lo sviluppo verticale (numero di livelli) ed orizzontale (ampiezza del controllo) o reticolare della struttura
- 1. Gli *organi* possono essere *di line* o *di staff*



# Organigramma funzionale (esempio)







### L'organigramma:

- Traccia le linee dell'autorità formale gerarchica
- Non evidenzia le relazioni orizzontali (tra organi posti allo stesso livello organizzativo)

#### I mansionari

 Descrizione più o meno particolareggiata dei compiti assegnati ai vari organi

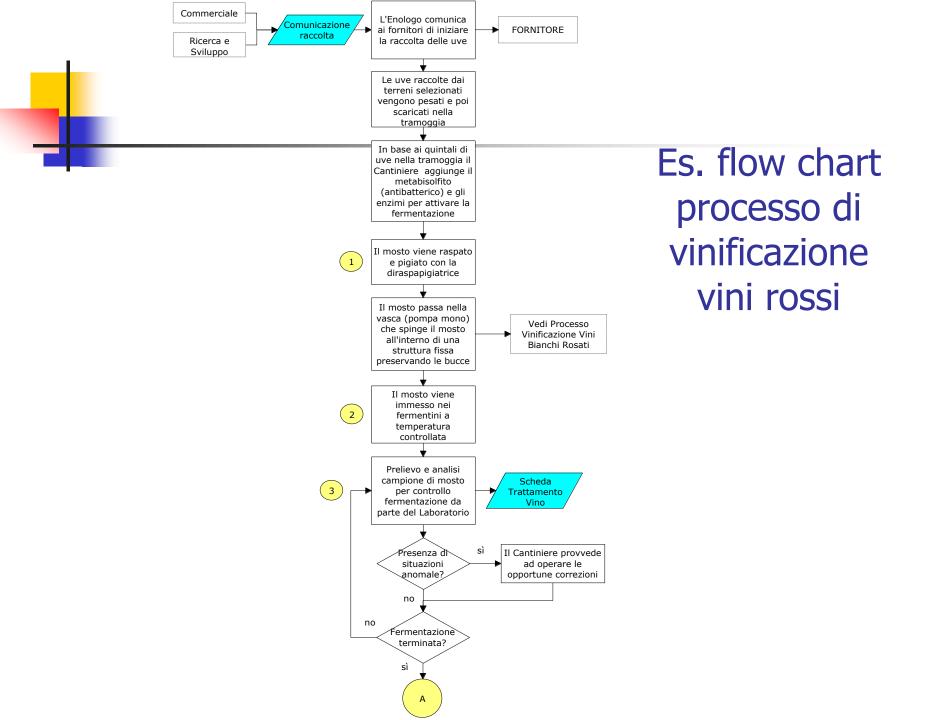
#### Le procedure

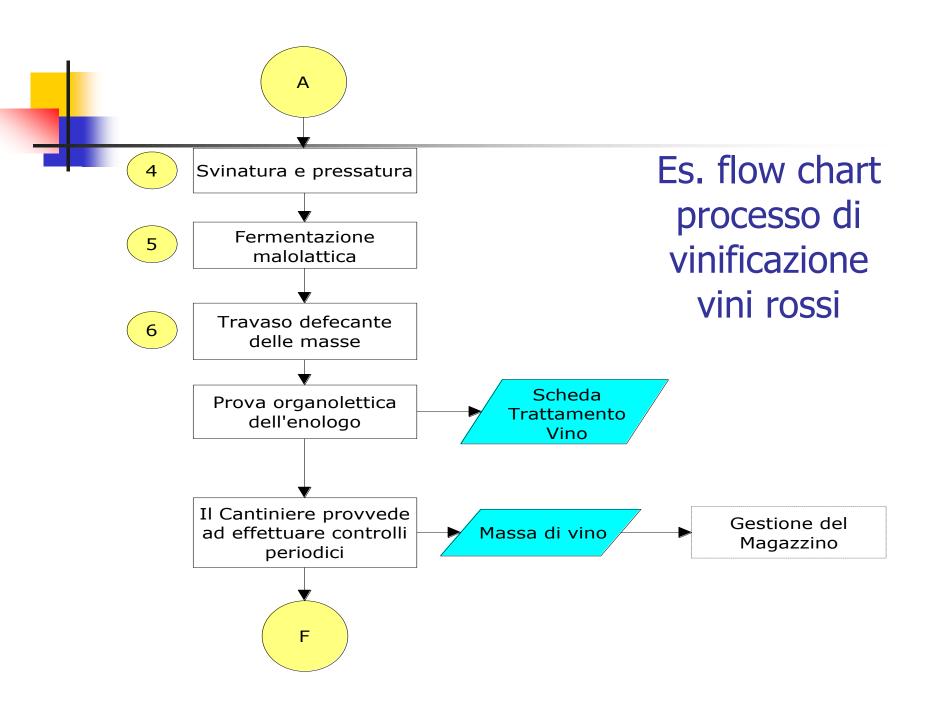
 Descrizione dei processi aziendali e delle loro interazioni (relazioni che legano organi differenti nello svolgimento dei relativi flussi di lavoro)

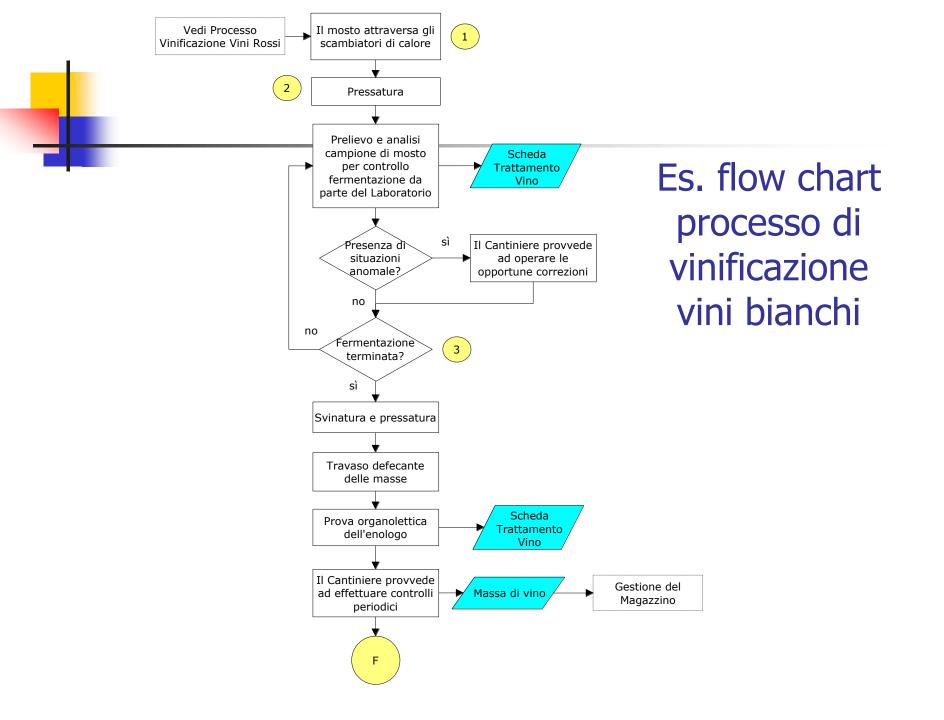
### Le istruzioni operative

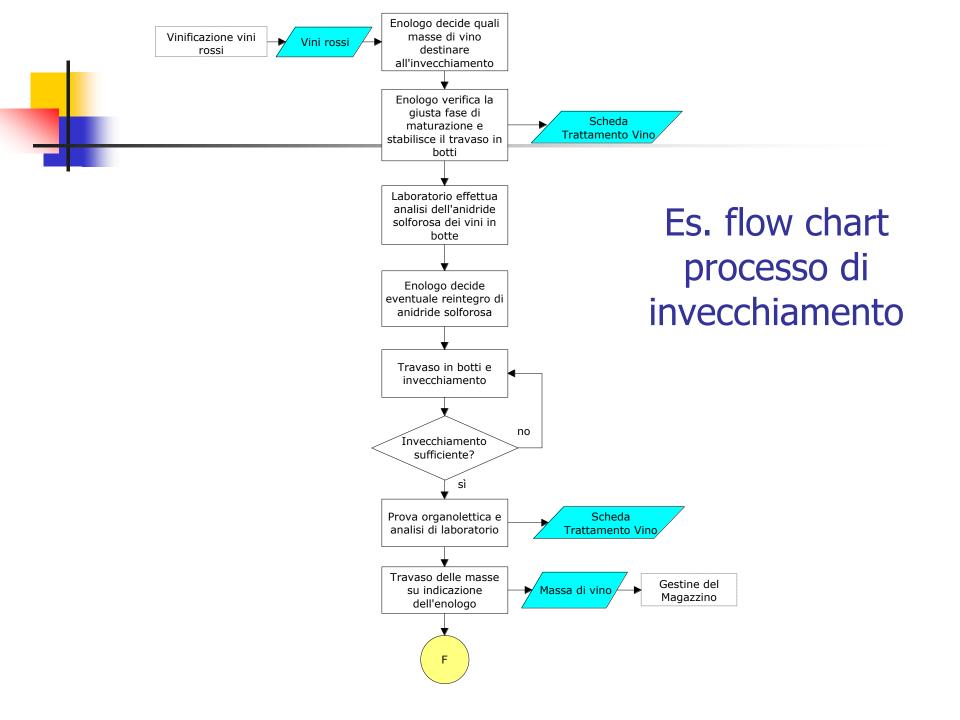
Modalità di svolgimento dei compiti

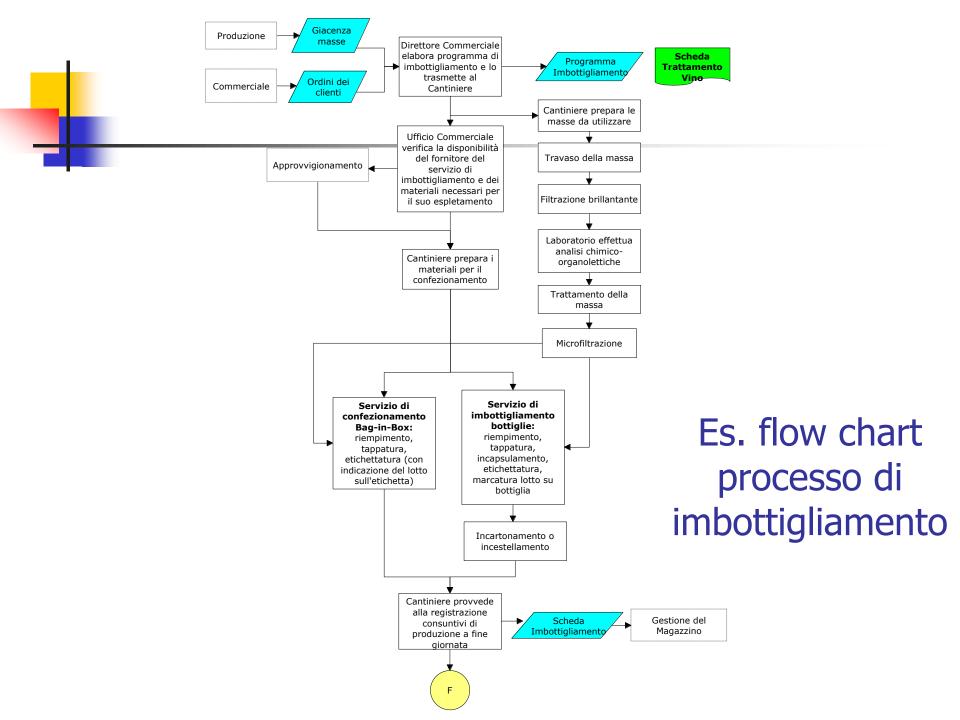
Flow charts (diagrammi di flusso)

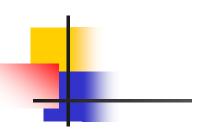




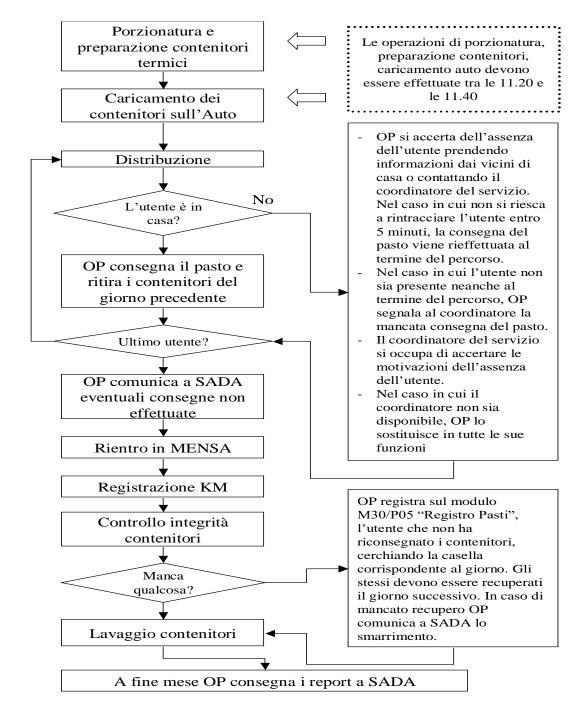








# Es. di istruzione operativa





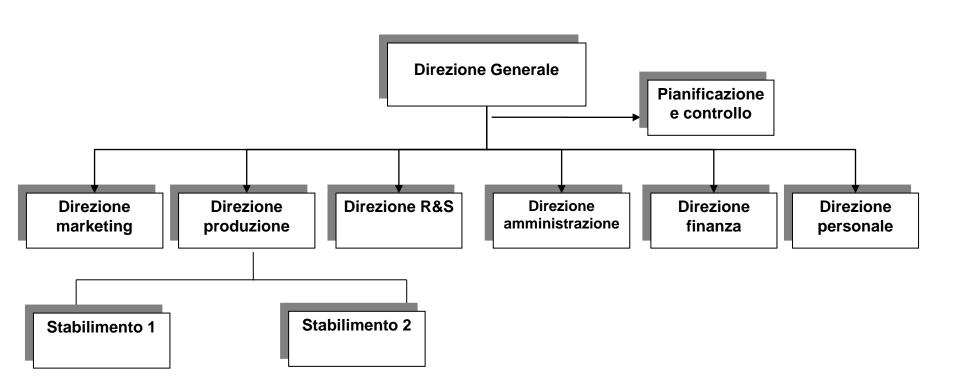
Le strutture organizzative di impresa

Macro-struttura: divisione del lavoro adottata al livello direttamente dipendente dall'alta direzione

- Struttura plurifunzionale: organizzazione per funzione (es. marketing, produzione, ecc.)
- Struttura multidivisionale: organizzazione per prodotto o mercato o area geografica)
- Struttura a matrice: duplice criterio (es. per funzione e per prodotto)



## La Struttura plurifunzionale

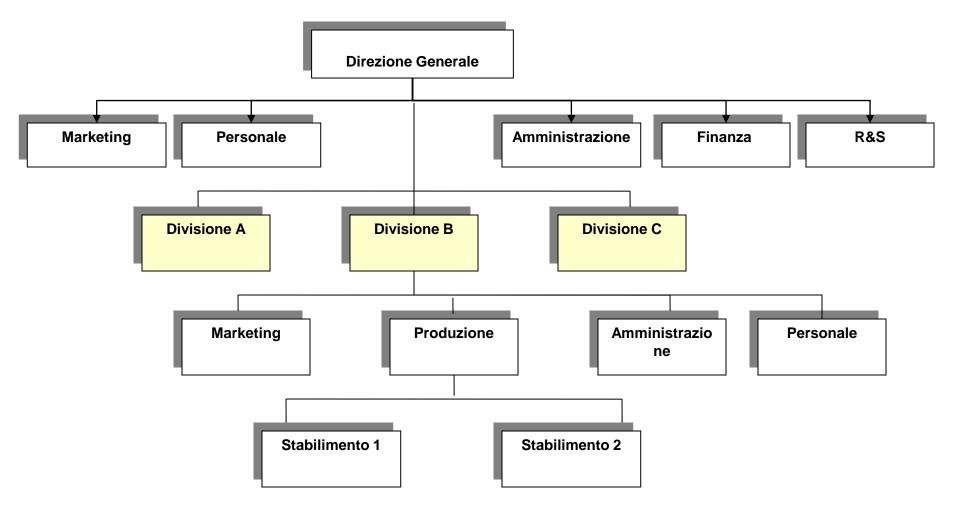


### La struttura plurifunzionale

- Organizzazione accentrata (delega dalla direzione generale ad aree specialistiche)
- Funzioni: fasi del processo di acquisizione-trasformazionevendita
- Principio dell'unicità di comando; sviluppo di tipo verticale (direzione generale, direzioni funzionali, unità operative)
- Tipica delle aziende medio-grandi con una gamma limitata di prodotti
- Vantaggi
  - Puntuale definizione di compiti e responsabilità
  - Economicità ed efficienza (specializzazione)



## La Struttura multidivisionale

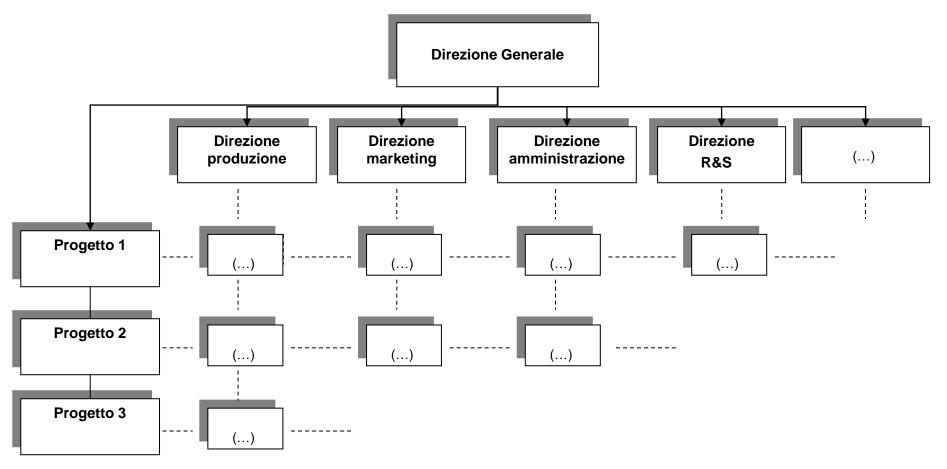


#### La struttura multidivisionale

- Unità organizzative quasi indipendenti: divisioni
- Controllo attraverso i risultati (redditività operativa)
- Criteri di specializzazione (autonomia): prodotto, area geografica, cliente
- Autonomia nella gestione ma non nel reperimento delle risorse
- Vantaggi
  - Più diretto collegamento con i mercati
  - Maggiori incentivi all'efficienza (e controllo attraverso i risultati)
  - Più efficace processo di gestione delle strategie



## La Struttura a matrice



#### La struttura a matrice

- Combinazione tra l'organizzazione divisionale e funzionale
- Elevata variabilità delle realizzazioni pratiche:
  - Importanza dei criteri di specializzazione
  - Carattere permanente o temporaneo
- Necessità di bilanciamento di potere tra le due dimensioni della matrice
- I manager sono sottoposti a due capi
- Vantaggi:
  - Specializzazione delle risorse (organizzazione funzionale)
  - Efficace coordinamento rispetto ai prodotti o ai mercati (organizzazione divisionale)
  - Flessibilità e capacità di adattamento

Il contributo delle scelte organizzative al raggiungimento degli obiettivi aziendali

- Efficacia: capacità di raggiungere i risultati prefissati (qualità delle decisioni e delle prestazioni lavorative: razionalità, tempestività, flessibilità, compatibilità reciproca...)
- Efficienza: rapporto mezzi / fini (impiego delle risorse in condizioni di economicità, limitando sprechi, duplicazioni, sotto-utilizzazioni...)