



# BUSINESS PLAN: START UP DEEPSPEED

**Presentato da: Barbieri Manuele e  
Mattia Pigliacelli**

# Presupposti:

- Sealence s.r.l sta sviluppando il motore DeepSpeed, motore fuoribordo con propulsione a Jet che include motore e propulsore, funziona direttamente in acqua (idrogetto) ed è alimentato a batteria elettrica.

L'intero progetto è in primis una grande sfida sul piano dell'efficienza energetica del comparto navale, e si colloca all'interno del processo di transizione energetica che sta coinvolgendo sempre più l'intero pianeta.

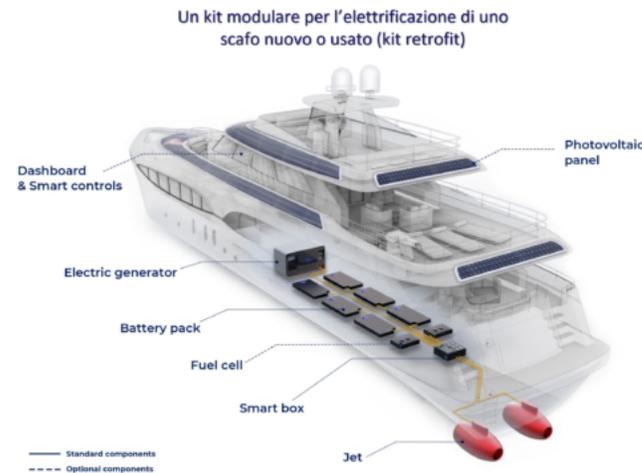


# PROGETTUALITA'

-Nonostante il settore navale sia stato il primo, insieme a quello ferroviario, ad aver sperimentato le motorizzazioni ibride (elettriche + endotermiche), rimane ancora oggi il settore quasi interamente guidato da sistemi di propulsione a combustibile fossile e basato su elica.



Una propulsione a jet altamente efficiente tecnologicamente evoluta



# Strategie:

- La società negli anni ha attuato una strategia di crescita che rientra negli standard di iniziative imprenditoriali di questo genere: dapprima attraverso l'uso di risorse finanziarie messe a disposizione dal fondatore; poi da un pool di *business angel* per poi approdare a forme più sofisticate di reperimento di nuova finanza ricorrendo al mercato, attraverso delle campagne di crowdfunding e l'emissione di strumenti Finanziari Partecipativi.

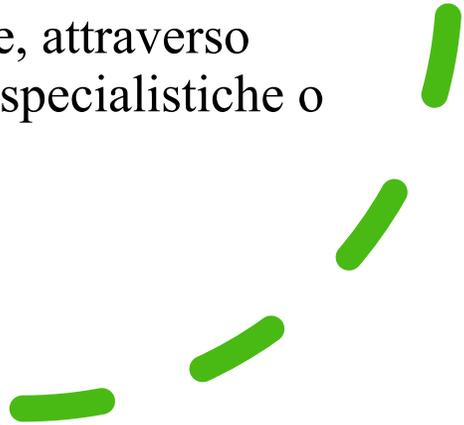
Inoltre, utilizza strumenti innovativi a disposizione delle start up innovative, come la finanza agevolata ed il ricorso al Work for equity.

- Il piano economico-patrimoniale della Società prevede di dedicare le risorse finanziarie in corso di raccolta nonché, quelle strategiche (capitale umano) all'ultima fase di sviluppo e di test del motore DeepSpeed, così da poterne avviare la commercializzazione a partire già dal 2021:
  - sia nel segmento B2B (vendita ai costruttori di imbarcazioni nuove)
  - sia nel segmento B2C (vendita ai proprietari di imbarcazioni usate o da rimotorizzare, con rimando alla rete di installatori deepspeed).

Nelle slide successive.. Si  
definisce il piano di  
investimento e crescita  
negli esercizi 2022-2024

# OBIETTIVI DI LUNGO PERIODO: 2022-2024

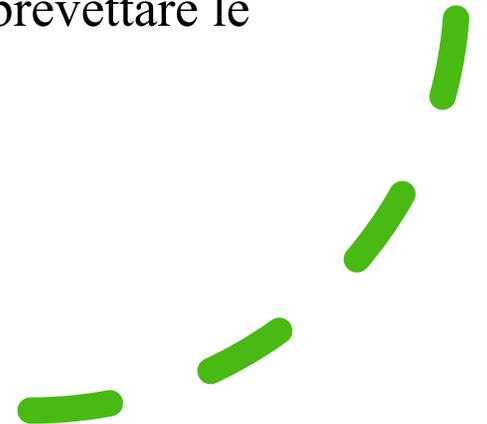
- **La società intende:**

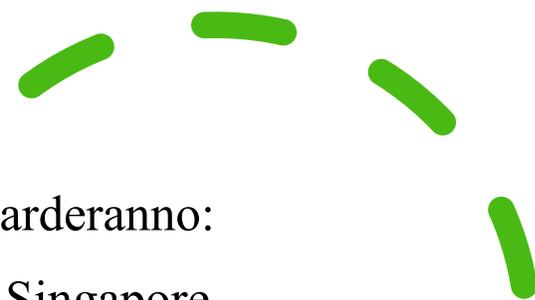
- raccogliere capitale per strutturare la startup, il team e le attività tecnico/operative;
  - accelerare e finalizzare le attività di sviluppo e testing dei jet DeepSpeed, ed avviare l'iter di certificazione;
  - estendere la tutela brevettuale della tecnologia; rafforzare la *brand awareness* con adeguate strategie di comunicazione e marketing; costruire una prima struttura di rete commerciale, creare e formare una rete estesa di assistenza;
  - cogliere opportunità di crescita per linee esterne, attraverso l'acquisizione di aziende ad elevate competenze specialistiche o elevato contenuto tecnologico.
- 

# STRATEGIE DI CRESCITA

## 2022-2025

- ulteriore obiettivo da conseguirsi entro i prossimi anni (finanziato con 10 milioni di euro) sarà quello di implementare la capacità innovativa del motore elettrico in modo da poterlo installare su imbarcazioni superiori a 24 metri di dimensioni con lo scopo di utilizzarlo in navi da trasporto e da crociera in modo da ridurre l'impatto ambientale dovuto ai combustibili.
- Realizzare uno stabilimento che produce pacchi di batteria ad alte tensioni ed elevata potenza specifica, con la finalità di aumentare le prestazioni dei nostri deepspeeds da installare nelle imbarcazioni di grandi dimensioni.
- Di conseguenza, la crescita avviene anche attraverso strumenti di protezione intellettuale e più precisamente brevettare le nostre batterie.





# Previsioni e obiettivi futuri 2022- 2025

- Per quanto riguarda la strategia di internazionalizzazione le scelte riguarderanno:
  - apertura di nuove sedi in Shanghai, Singapore, Emirati Arabi Uniti, Tokyo, centro America e Australia.
  - per sostenere i nostri obiettivi di internazionalizzazione futura abbiamo previsto un piano di investimenti da destinare all'ampliamento sia della manodopera diretta sia della realizzazione di nuove sedi.
  - Con il nostro piano di crescita triennale prevediamo di istituire nuovi centri di assistenza sul territorio estero sul quale si troveranno le future sedi, con la finalità di andare in contro alle esigenze dei consumatori finali che non dovranno recarsi in Italia per usufruire di servizi di assistenza.

# VANTAGGI DI PRODOTTO DA RAGGIUNGERE

2022-2024

- MAGGIORE EFFICIENZA
- MAGGIORE VELOCITA'
- NESSUNA EMISSIONE
- ENERGIA ELETTRICA
- AUMENTO SPAZIO UTILE A BORDO
- MINOR INGOMBRI E MINOR PESO
- AZZERAMENTO VIBRAZIONI
- AUTOPRODUZIONE DELL'ENERGIA



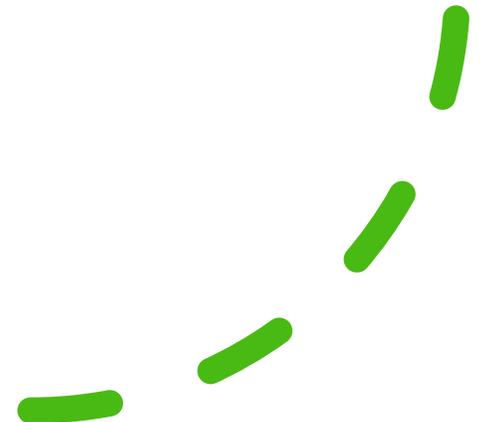
# BUDGET TRIENNIO

2022-2024

- Il budget economico è lo strumento della programmazione aziendale, articolato per centri di responsabilità, che evidenzia: gli obiettivi economico-finanziari da realizzare nel prossimo esercizio, nonché le risorse da impiegare per conseguire i risultati previsti.

Il budget è composto da due tipologie:

- 1) il budget operativo: illustra in sintesi il conto economico preventivo
- 2) il budget finanziario: illustra e dettaglia i flussi finanziari derivanti dalle previsioni economiche effettuate, più gli investimenti e la cassa.



# INDICI DI REDDITIVITA' PREVISIONALI

- **ROE= return on equity.**

2022: 23,83%

2023: 162,79%

2024: 260,57%

- **ROI= Return on investment** rappresenta il guadagno derivante dall'investimento

2022: 19,53%

2023: 131,24%

2024: 209,89%

- **ROS= ( RO/V) Return on sales.**

2022: 16,10%

2023: 73,62%

2024: 84%

- **Break even-point in fatturato**

2022: 1.689.890 €

2023: 1.748.038 €

2024: 1.792.820 €

## CONTO ECONOMICO PREVISIONALE

Esercizi	2022	2023	2024
ricavi di vendita	18.000.000	50.000.000	113.000.000
costi industriali	10.320.000	24.784.678	57.876.327
costi commerciali	2.460.000	2.500.000	2.648.000
marginie di contribuzione	5.220.000	22.715.322	52.475.673
manodopoera diretta	1.345.000	1.789.000	1.798.340
accantonamento TFR mdo diretta	130.000	178.000	182.000
MDC - Costo MDO diretta	3.745.000	20.748.322	50.495.333
costi fissi di struttura industriali	1.609.890	1.660.918	1.696.980
costi fissi struttura commerciali	80.000	87.120	95.840
costi fissi di struttura amministrativi	224.000	200.000	185.000
manodopoera indiretta	566.000	351.000	252.000
accantonamento TFR mdo indiretta	48.670	34.000	22.500
spese generali	157.000	182.000	211.000
costi di sviluppo	145.000	180.500	220.800
EBITDA	914.440	18.052.784	47.811.213
ammortamenti ( in 20 anni)	516.000	1.239.000	2.893.000
EBIT (Reddito operativo gest. Tipica)	398.440	16.813.784	44.918.213
proventi gestione finanziaria	2.500.000	20.000.000	50.000.000
Reddito Operativo	2.898.440	36.813.784	94.918.213
oneri gestione finanziaria	125.000	1.000.000	2.500.000
reddito ante imposte	2.773.440	35.813.784	92.418.213
imposte	1.358.985	17.548.754	45.284.924
reddito netto	1.414.455	18.265.030	47.133.289

IMPIEGHI	2022	2023	2024	FONTI	2022	2023	2024
cassa	4.813.970	10.275.930	17.724.525	Capitale proprio	5.934.840	11.219.960	18.088.300
crediti verso clienti	2.063.130	4.403.970	7.596.225	debiti a breve	3.709.275	7.012.475	11.305.187
tot attivo circolante	6.877.100	14.679.900	25.320.750	debiti mdl	5.192.985	9.817.465	15.827.263
imm. Immateriali	560.000	880.000	1.400.000				
imm. Materiali	7.400.000	12.490.000	18.500.000				
Attivo immobilizzato	7.960.000	13.370.000	19.900.000				
TOTALE IMPIEGHI	14.837.100	28.049.900	45.220.750	TOTALE FONTI	14.837.100	28.049.900	45.220.750



# STATO PATRIMONIALE PREVISIONALE



			<b>2022</b>	<b>2023</b>	<b>2024</b>
ROE= UN/PN			23,8330772	162,790509	260,573349
ROI= RO/CI			19,5350843	131,243905	209,899688
ROS = RO/ RV			16,1024444	73,627568	83,9984186
LEV=	CP+CT/	CT	<b>2,5</b>	<b>2,5</b>	<b>3</b>
Break even-point in fatturato					
CF/ MC			1.689.890	1748038,01	1792820



## INDICI DI REDDITIVITA' A BREAK EVEN-POINT

**Working Capital:** Attivo Corrente - Passivo Corrente. **I valori positivi definiscono una situazione finanziaria ottimale, in caso contrario si deve ricapitalizzare.**

2022: 1,29

2023: 1,46

2024: 1,56