

Swap: Rivoluzioniamo il Baratto Digitale

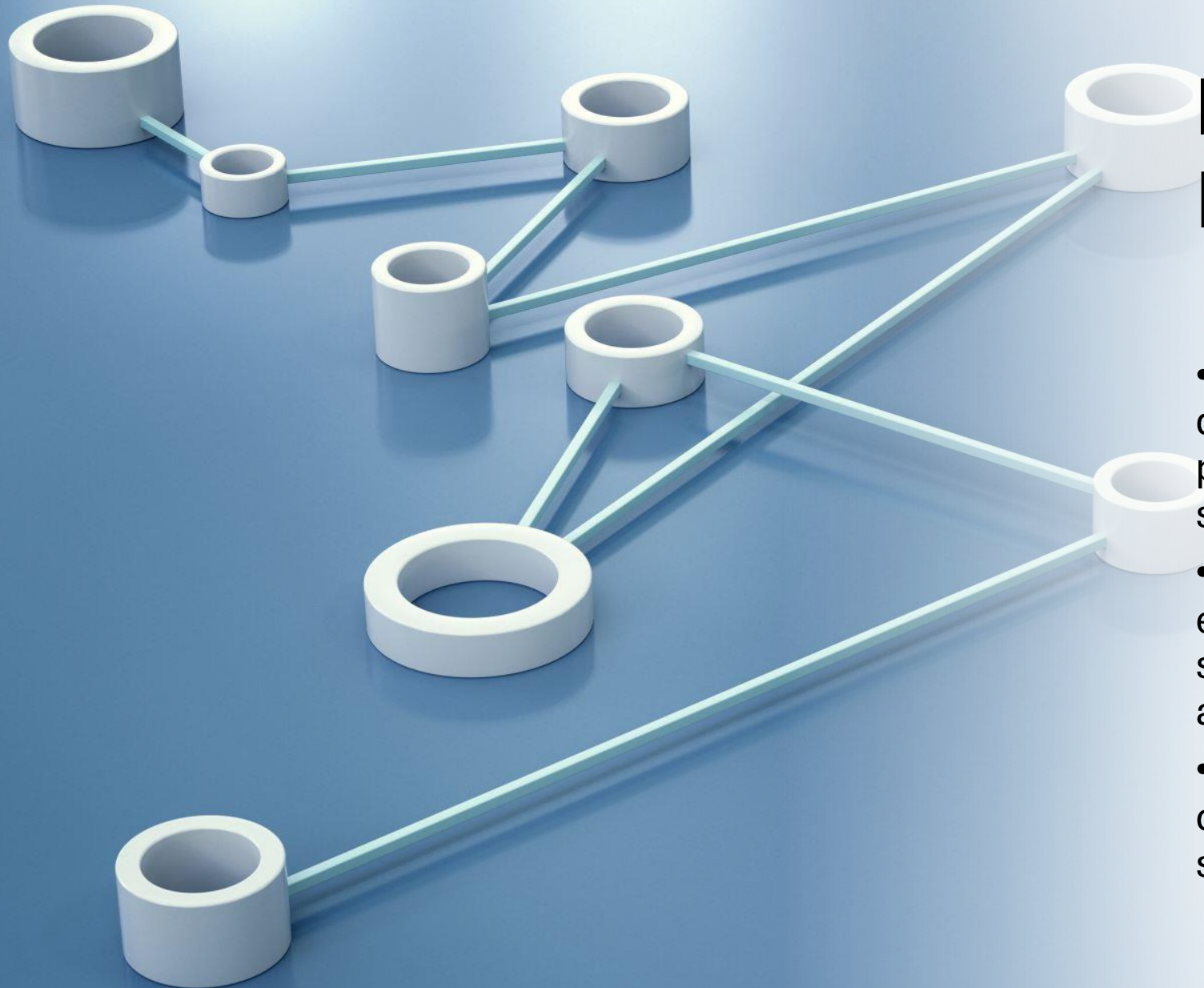
Una piattaforma per
condividere, risparmiare e
vivere sostenibile.



Una Soluzione a un Problema Attuale

- Problemi: Spreco di risorse, difficoltà economiche, mancanza di accesso equo a beni e servizi.
- Soluzione: Swap crea un ecosistema per risparmiare e condividere senza denaro..





Il Cuore del Progetto

- Swap è una piattaforma digitale (App e Web) che permette il baratto di beni e servizi senza l'uso di denaro.
- Obiettivi: Promuovere economia circolare, sostenibilità, e connessioni autentiche.
- Sistemi innovativi come i crediti interni e valutazioni IA per scambi equilibrati.

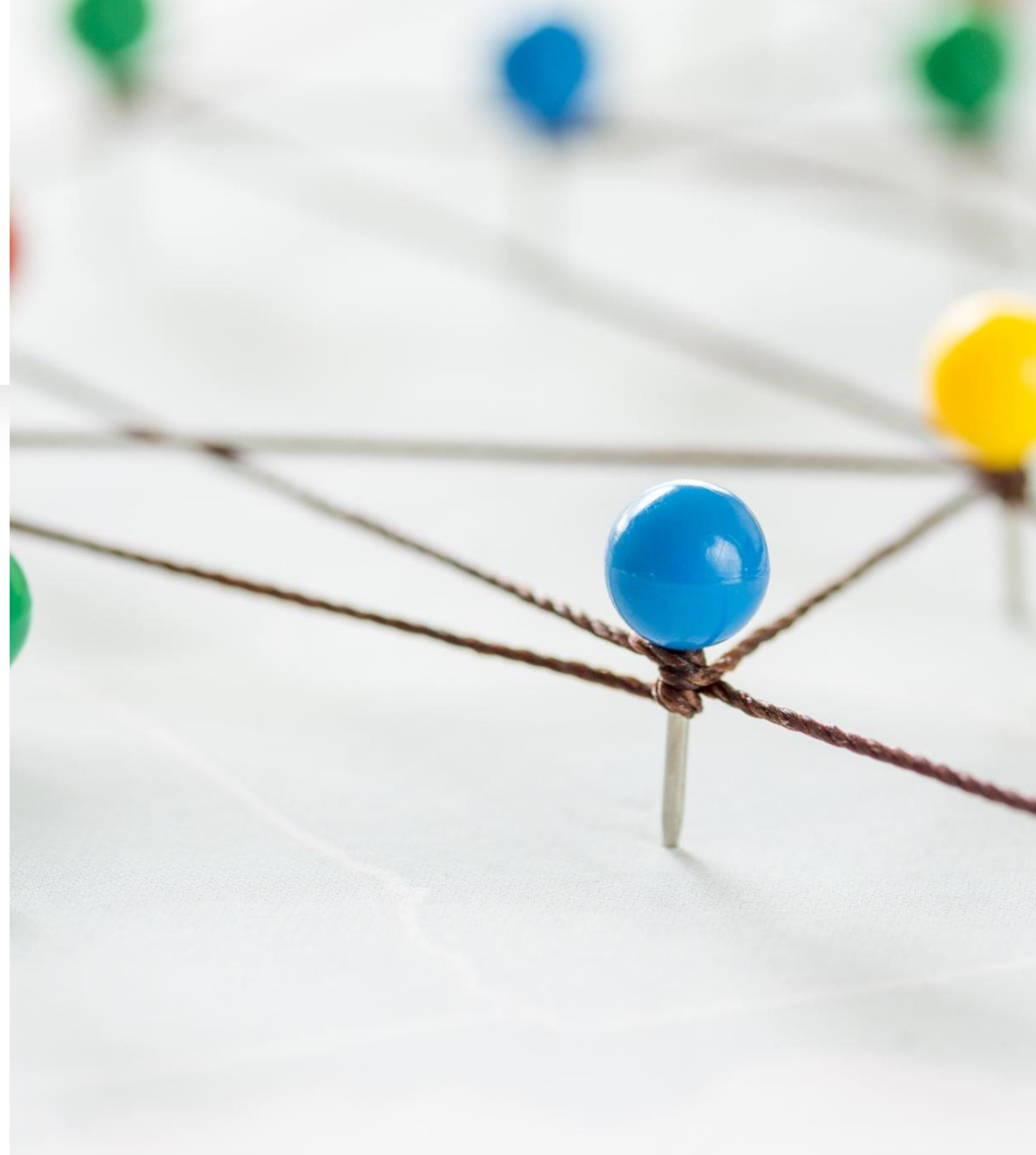


Cosa Rende Swap Unica

- Registrazione gratuita e zero commissioni iniziali.
- Sistema di crediti interni per scambi trasparenti.
- Community orientata alla fiducia e alla sostenibilità.

L'Impresa

- Ubicazione e Forma Societaria
- Obiettivi di Sviluppo a Breve e Medio Termine
- Fase di Crescita (12-36 mesi)

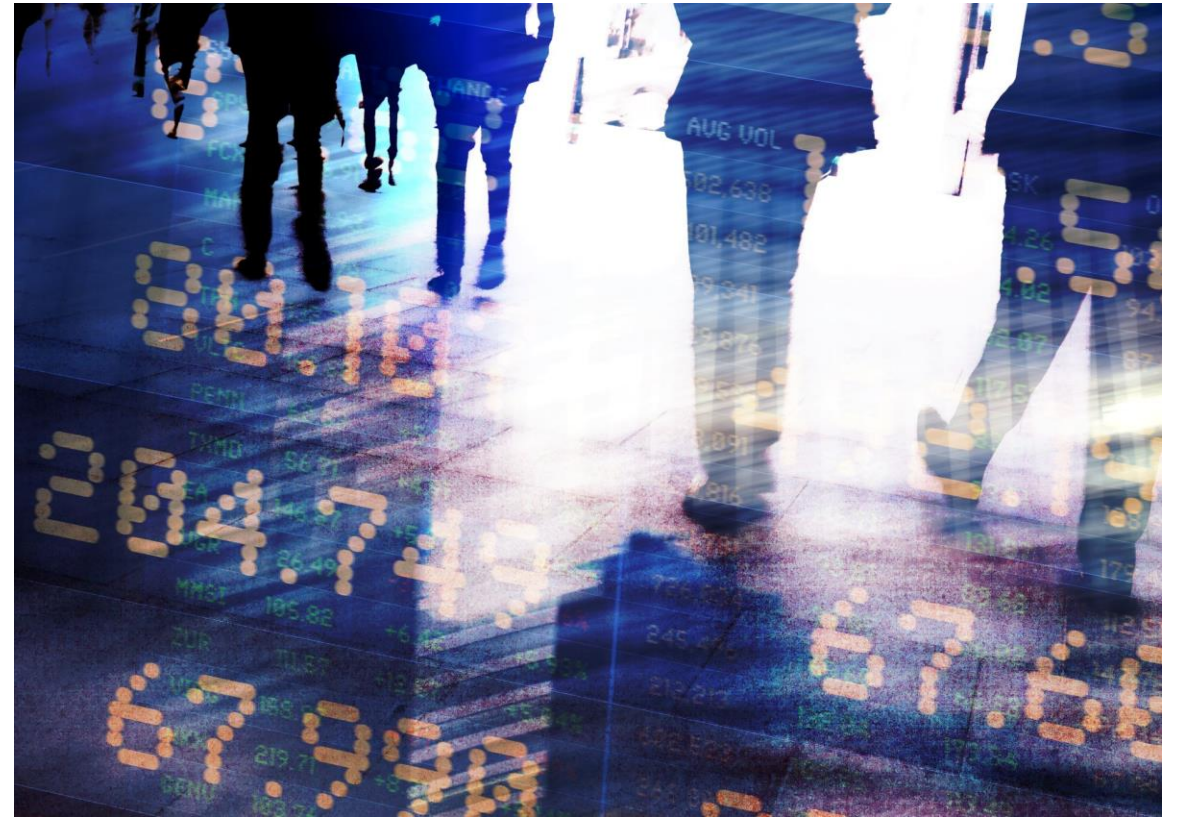
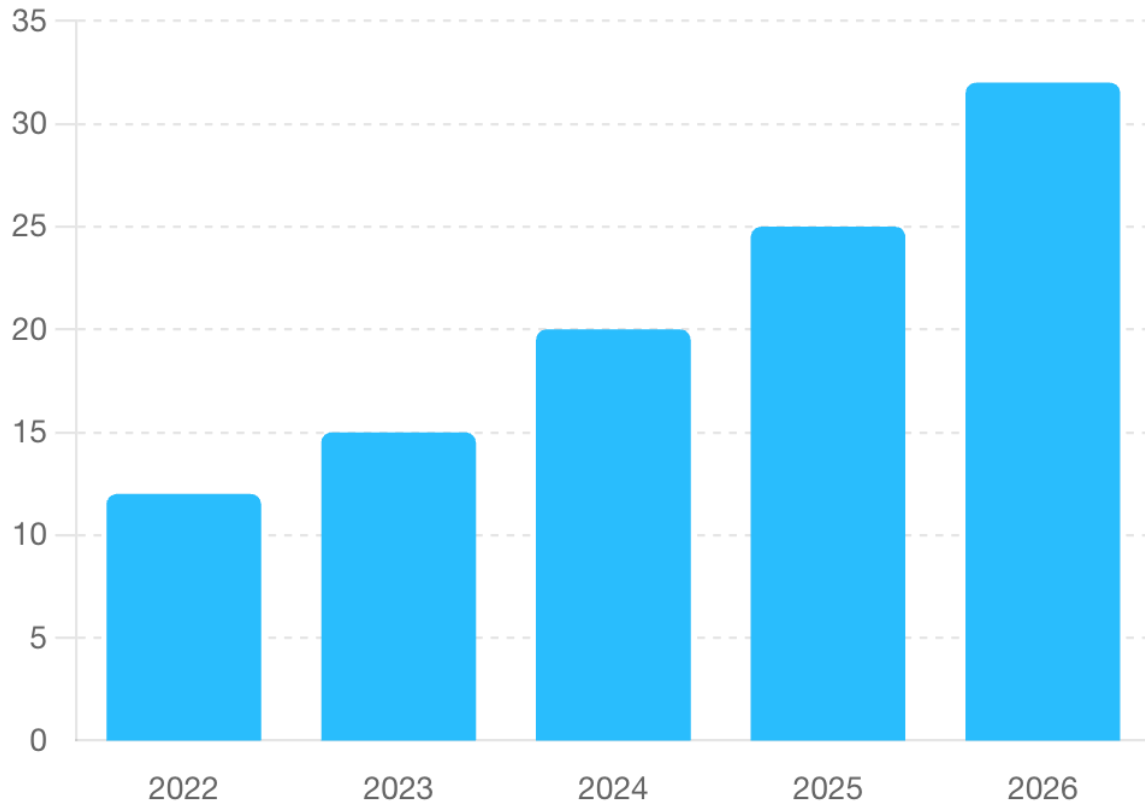


Il Nostro Team

Nadia Rognini: Chief Financial Advisor
(esperienza in mercati e gestione finanziaria).


Bernardo Costantini: CTO (esperto in sviluppo software e scalabilità tecnologica).

Marco Benedetti: Consulente legale
(specialista in diritto digitale e GDPR).



Un Mercato in Crescita

- La sharing economy cresce del 28% annuo in Europa.
- Target: 18-50 anni, digitalmente attivi e sensibili alla sostenibilità.
- Segmenti chiave: giovani adulti (18-35 anni), famiglie a reddito medio-basso.



Obiettivi Misurabili

- Incremento del tasso di acquisizione utenti del 20% nei primi sei mesi.
- Coinvolgimento attivo della community (es. numero medio di scambi per utente al mese).
- Riduzione del tasso di abbandono degli utenti (churn rate) attraverso il miglioramento dell'esperienza utente. La personalizzazione delle strategie per ogni segmento garantirà una maggiore efficacia delle iniziative di marketing e un utilizzo più efficiente del budget.



Concorrenza

- Concorrenza
- Barriere all'entrata
- Minacce dei prodotti sostitutivi



Come Conquisteremo il Mercato

- Strategie: Campagne social media, referral program, collaborazioni con influencer.
- Obiettivi: 50.000 utenti registrati entro il primo anno.

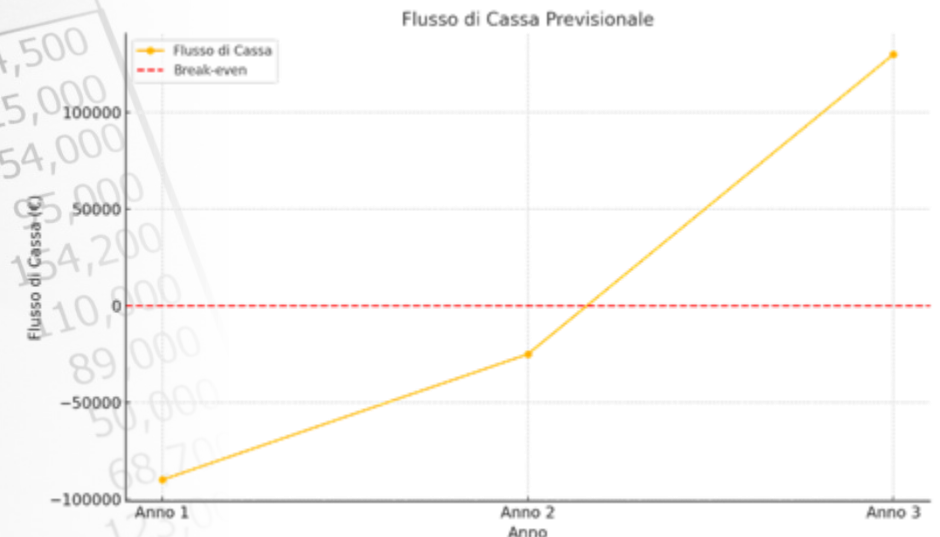


Aspetti Legali

- Forma Giuridica dell'impresa
- Termini e Condizioni d'uso
- Licenze e diritti di proprietà intellettuale
- Autorizzazioni e permessi specifici
- Gestione dei dati sensibili

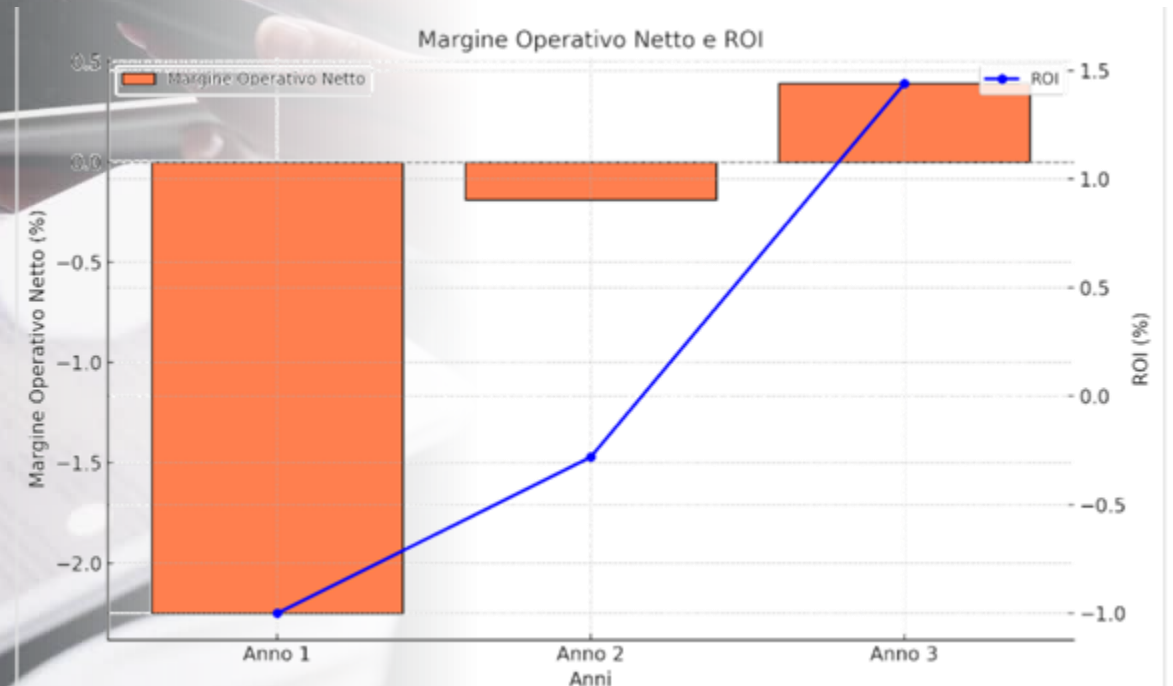
La Sostenibilità Economica

- Ricavi crescenti: €40.000 (1° anno), €130.000 (2° anno), €330.000 (3° anno).
- Break-even entro il secondo anno.



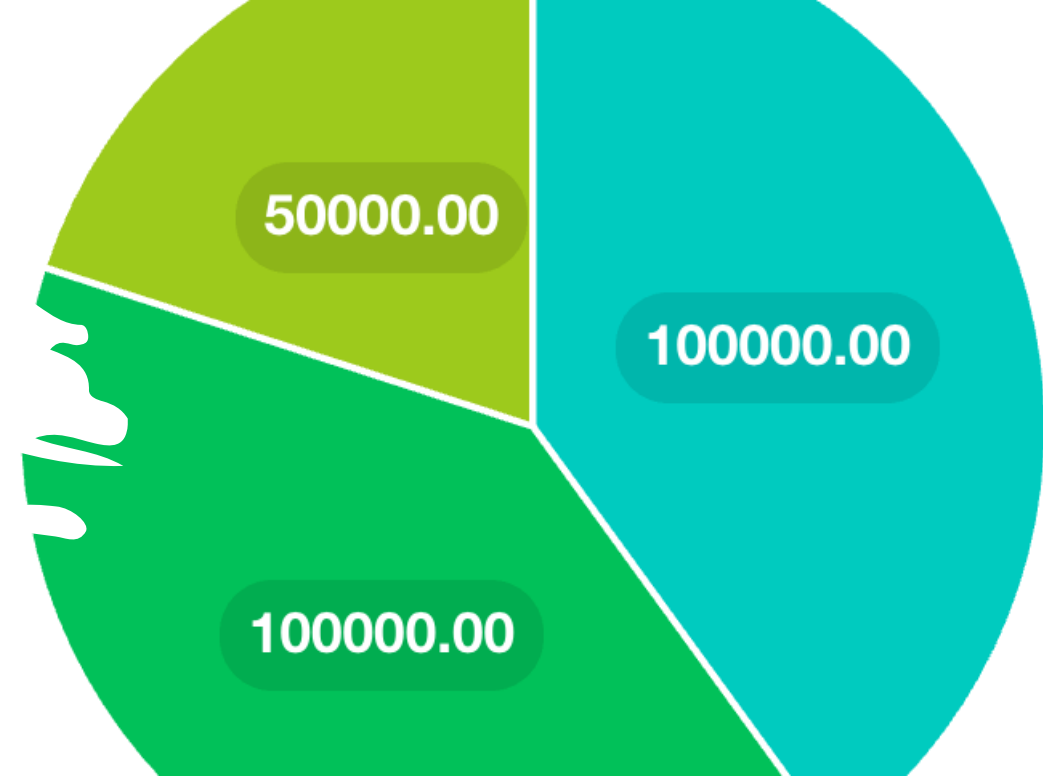
Previsioni economico-finanziaria

- Margine Operativo Netto
- ROI
- Conclusioni



Un Investimento per il Futuro

- €250.000 richiesti per sviluppo (€100.000), marketing (€100.000) e operazioni (€50.000).
- Contributo dei fondatori: €50.000.



Unisciti a Noi

- Swap è l'opportunità per ridefinire il futuro del consumo responsabile.
- Contatti per ulteriori informazioni e prossimi passi.

info@swap.it

